

## Elle nous inspire

Cécile défie la crise

Nouvelle série:  
Elles ont créé leur entreprise

# “J'ajoute des petits pois à notre vie trop grise”

CHINEUSE COMPULSIVE, CÉCILE CRÉE UNE DÉCO FUN ET COLORÉE AU DÉPART DE SES TROUVAILLES

Attention, exemplaire unique! Nichoir "Romance bleue".



Cécile dans son atelier.

Devant sa maison atelier, une voiture rouge à pois blancs et une roulotte. A l'intérieur, on se fait éclabousser de couleurs. C'est clair, on n'est pas chez n'importe qui! Le génie de cette caverne d'Ali Baba, c'est Cécile. Avec un sourire arc-en-ciel, elle nous raconte l'aventure de sa petite entreprise: "Je suis tombée dans la brocante quand j'étais petite. Mon grand-père adorait ça. On passait notre temps à chiner des objets... Ça doit être pour ça que je n'aime pas le neuf et que j'adore transformer les objets." Attention, vous ne verrez pas ici de patines sages ou de pochoirs provençaux... "Je fais ce qui me plaît. Ce que j'aime, c'est expérimenter. Je change de technique, chaque pièce est unique. Pour l'instant, en plus du recyclage d'objets chinés, je fabrique des bijoux avec de la colle, que je sculpte. Je suis difficile à cadrer! (rires)".

### Le changement, c'est maintenant!

"J'ai d'abord travaillé dans plein de domaines différents: intérim, animation, secrétariat, boulot administratif... Ces errances ont duré dix ans. Ça n'allait plus. Je ne supporte pas la routine et n'avais plus envie d'avoir un patron... Je savais ce que je ne voulais plus, restait à trouver ma voie. J'aime les activités artistiques et le contact avec les gens. Il fallait que je crée mon propre emploi... J'ai donc ouvert un magasin de bijoux à Jambes. Au fur et à mesure, j'ai mêlé mes créations à la marchandise. Il y a eu la crise et la naissance de mes schtroumpfs. J'ai fait une pause, j'ai continué à créer. Puis j'ai finalement

ouvert ma boutique chez moi, à Temploux, où je propose mes coups de cœur de brocante 'revisités', en plus des bijoux. Ça m'a permis d'avoir mon atelier sur place et d'épargner un loyer."

### Ce qui a tout changé: mon e-shop

"Même si certaines clientes sont prêtes à se déplacer pour venir dans ma boutique de village, la diffusion en vente directe reste limitée. Alors, pour se faire connaître, il y a Facebook, un outil génial! Je vends beaucoup par Internet. J'envoie des pièces en Italie, en Allemagne, en France... C'est stimulant! Mes clients apprécient mon style un peu fou, nostalgique de l'enfance. Et moi, j'adore avoir des échanges avec eux!"

### En vivre?

"Il y a des bons mois, mais parfois, j'en pleure! Heureusement, mon mari a un salaire fixe! Je ne vends pas mes créations assez cher, tout le monde me le dit. Pour les meubles, ça tourne entre 40 € et 150 € pour le plus cher d'entre eux. Je n'ose pas imaginer combien je suis rémunérée à l'heure!"

### LE BON COUP DE POUCE

"Tout faire seule n'est pas la meilleure idée! Si c'était à refaire, je me renseignerais mieux! Aujourd'hui je suis membre du réseau Momprenneurs (momprenneurs.be), qui me permet de partager des conseils avec d'autres mamans qui se lancent. C'est super!"

Illustration: Hélène Collège. Photos: Luciana Bassani. Coordination: Claire Delongue.

### RENCONTREZ CÉCILE

- En vrai 7 rue du Hierdau, 5020 Temploux.
- Online Rendez-vous sur son blog: <http://lavandineetplx.skynetblogs.be>, mais aussi sur son mortellement tentateur site de vente online [laroulotteauxlutins.be](http://laroulotteauxlutins.be) et sa page Facebook: [Facebook.com/laroulotteauxlutins](https://www.facebook.com/laroulotteauxlutins)